

Offenburg, Karlsruhe, Mannheim, Saarbrücken **Salesmanager (m/w/d)**

Unser Klient

Unser Klient steht als Familienunternehmen seit über 140 Jahren für Innovation, Qualität und zukunftsorientierte Services. Als international tätiges Handels- und Dienstleistungsunternehmen für industrielle Kunden bieten wir ein einzigartiges Vollsortiment von über 300.000 lagerhaltigen Werkzeugen und technischen Komponenten, mit einer Lieferfähigkeit größer 99%.

Ihre Aufgaben

- Professionelle Beratung: Persönlicher Ansprechpartner für unsere Kunden in allen technischen und kaufmännischen Fragen bezogen auf Produkte und Dienstleistungen
- Strategische Entwicklung der Vertriebsregion: Ausbau und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen und strategische Gebietsentwicklung mit spannenden Neukunden
- Aktive Marktbeobachtung: Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten hinsichtlich Vertriebssystemen, Produktinnovationen und Dienstleistungen
- Teamspirit: Erfolgsorientierte Zusammenarbeit mit Deinen Teampartnern im Innendienst und den Fachspezialisten im Außendienst. Lust auf Leistung und Spaß am Erfolg

Ihr Profil

- Fundierte technische Ausbildung verbunden mit kaufm. Know-how oder kaufm. Ausbildung verbunden mit ausgeprägtem technischem Verständnis. Eine Weiterbildung zum Techniker / Meister / Betriebswirt in der Metallverarbeitung ist nutzbringend
- Berufserfahrung im Außenvertrieb technischer Produkte (bestenfalls Werkzeugbranche) sind von Vorteil
- Hohe Eigenmotivation, sowie Kunden- und Serviceorientierung, Kommunikations- und Kontaktstärke – LUST AUF LEISTUNG und Freude am Kontakt mit Menschen.
- Analytisches, strategisches Denken und unternehmerisches Handeln mit ausgeprägter Zielorientierung
- Der Wohnsitz liegt im Vertriebsgebiet bzw. in unmittelbarer Nähe

Das Unternehmen bietet:

- Ausgezeichnete Perspektiven in einem kraftvollen und zukunftsorientierten Familienunternehmen mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und viel Raum für die eigene Entwicklung
- Intensive, individuelle Einarbeitung und zielorientierte Weiterbildung im fachlichen und persönlichen Bereich
- Neutrales Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Attraktives Gehaltspaket mit Leistungskomponenten
- Fahrradleasing-Modell für Mitarbeiter (m/w/d)

Erst informieren!

Rufen Sie uns einfach heute an!

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme
steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

Referenz 260102

+49 6029 9579830

info@ralfmariaberger-consulting.com

Oder senden Sie Ihre

aussagekräftigen Unterlagen an

bewerbungsunterlagen@ralfmariaberger-consulting.com

(Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien,
Gehaltsangaben und möglicher Eintrittstermin)

Ralf Maria Berger Consulting

Dörnsteinbacher Str. 10

63776 Mömbris

+49 6029 9579830
